

Détail de l'offre : Technico-Commercial Agricole H/F (CDI)

Recruteur	UPTOO
Code postal	33000
Ville	Bordeaux
Référence	156467016036990131
Titre de l'offre	Technico-Commercial Agricole H/F (CDI)
Description de la mission	<p>Vous sillonnerez le Nord-Pas-de-Calais à la conquête d'exploitations agricoles afin de proposer à leur propriétaire nos solutions de traite et équipements d'élevage : confort, alimentation, équipements du bâtiment.</p> <p>Les cycles de vente durent en général de 6 à 8 mois (plus court pour les bâtiments existants), pendant lesquels vous assurez plusieurs rendez-vous en binôme avec un technicien : vous tissez une relation de confiance et analysez l'ensemble des besoins spécifiques des clients, étudiez la faisabilité, apportez des solutions concrètes.</p> <p>En suivant la stratégie commerciale et les plans d'action marketing, vos missions consistent à :</p> <ul style="list-style-type: none"> * Assurer la promotion des matériels via la prospection, les visites utilisateurs, les Portes Ouvertes, les salons * Former, animer puis développer le portefeuille de clients sur toutes nos gammes de produits * Assurer le suivi de chaque client et la tenir à jour de votre fichier * Réaliser les devis en adéquation avec les besoins des clients <p>Pour postuler cliquer ici.</p>
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	40-50 K /an
Profil recherché	Technico-commercial
Localisation	Lille
Description du profil	<p>Votre intelligence situationnelle, votre bonne aisance dans le secteur agricole et votre adaptabilité vous permettent d'échanger de façon authentique avec les éleveurs autant qu'avec l'interne.</p> <p>Ce qui vous stimule dans nos métiers commerciaux, c'est vendre, c'est (re)conquérir de nouveaux clients : l'autonomie, la souplesse et le sens de l'organisation sont donc des atouts clés pour gérer votre périmètre.</p> <p>Vos méthodes commerciales sont rodées : analyse du besoin, démonstration, négociation de l'offre sont autant d'étapes que vous maîtrisez.</p> <p>Que vous ayez vendu de l'engrais, des machines, de la nourriture dédiée à l'élevage ou des pièces détachées, ce qui compte c'est votre maîtrise du même langage que nos clients : vous connaissez leurs enjeux, leur réalité et souhaitez leur apporter des solutions concrètes, de qualité.</p> <p>Vous êtes de nature enthousiaste et positif, à l'écoute de vos clients et très motivé à dépasser les objectifs : variable attractif !</p>
Profil recherché	Technico-commercial
Catégorie de fonction	Technico-commercial
Secteur type	Agriculture/Paysage