

Détail de l'offre : Délégué commercial Centre- Ouest H/F

Recruteur	SDP _ ROVENSA NEXT
Adresse	1 rue Quesnay
Code postal	02000
Ville	LAON
Référence	24D1727176989
Titre de l'offre	Délégué commercial Centre- Ouest H/F
Description de la mission	Afin d'accompagner notre évolution, nous sommes aujourd'hui à la recherche d'un(e) Délégué commercial Centre-Ouest H/F en CDI.

VOTRE MISSION :

Directement rattaché(e) au Chef de région, vous serez chargé(e) de :

- Déployer la stratégie commerciale dans votre future région en lien avec vos collègues Régionaux et Nationaux
- Être garant de l'image de Rovensa Next ainsi que du développement de son chiffre d'affaires et de sa marge
- Négocier la gamme auprès de la distribution agricole : unions d'achat, coopératives, négoce... dans un esprit de partenariat et en favorisant une offre globale « Produits & Services »
- Assurer le suivi, le conseil et l'animation des forces de ventes de nos clients distributeurs
- Mettre en œuvre des actions de promotion et de développement de la gamme auprès de notre réseau de distribution
- Être en mesure d'analyser l'attente du marché et d'adapter votre offre en fonction des besoins
- Contribuer au sein de sa région à la construction d'un plan de vente & marketing pour ses clients stratégiques
- Définir vos prévisions de ventes annuelles sur votre secteur et les mettre à jour dans le cadre du PIC (plan industriel et commercial) ou S&OP (Sales & Operations Planning)
- Prospecter, fidéliser et développer de nouveaux clients
- Contribuer au suivi des services agronomiques et des expérimentations, participer ainsi à la définition des positionnements et expérimentations techniques
- Animer des réunions techniques chez vos clients, développer progressivement des contacts avec la prescription technique locale et régionale
- Assurer la veille concurrentielle de votre région
- Animer des salons régionaux ou nationaux, participer à des manifestations locales et régionales pour s'informer et valoriser l'entreprise

Type de contrat	CDI
Télétravail	Télétravail ponctuel autorisé
Rémunération	60-70 K Euro/an
Possibilité de déplacement	Oui
Entreprise recruteuse	Rovensa Next
Description de l'entreprise	Rovensa Next est la nouvelle unité commerciale mondiale du groupe Rovensa dédiée aux biosolutions pour l'agriculture.

Rovensa Next vise une agriculture durable et responsable en soutenant les agriculteurs dans leur démarche pour nourrir la planète grâce à des solutions saines.

Le groupe Rovensa investit continuellement dans la R&D afin de développer les solutions du futur et de proposer à ses clients l'offre la plus large et diversifiée de bioSolutions.

Rovensa Next rassemble un réseau mondial de plus de 2 000 employés avec une présence commerciale dans plus de 80 pays et soutenu par 30 laboratoires de R&D, des centres d'excellence, des champs et des serres et plus de 850 experts techniques de terrain, combinant l'expertise globale et les connaissances locales des équipes pour fournir un savoir-faire et un soutien dédiés aux clients.

Vous souhaitez mieux nous connaître ?

<https://rovensanext.com/>

https://www.youtube.com/watch?v=2HOTS_9-NRk

Localisation Tours
Code localisation Union Européenne
Pays France
Description du profil LE TALENT QUE L'ON RECHERCHE:

- Diplômé(e) d'une formation Bac +2 / Bac + 5 en agronomie/ agriculture/ agrobusiness (type BTSa ou -- Ingénieur en Agriculture /Agronomie option Productions végétales ou Protection des Cultures)
- Expérience souhaitée de plus de 5 ans sur un poste similaire
- Excellente connaissance du monde agricole et de la distribution agricole
- Bonne connaissance et expertise produits en ce qui concerne les biosolutions, les adjuvants et les solutions de bionutrition ou biocontrôle.
- Curieux(se), dynamique, rigoureux(se), vous avez une sensibilité commerciale et le goût des contacts humains et du challenge.
- Votre adaptabilité, votre souplesse relationnelle, votre sens de l'écoute et votre capacité à argumenter et à convaincre vous permettront de réussir à ce poste.
- Bonne maîtrise des techniques d'animation / communication
- Force de proposition, autonomie et sens de l'organisation

NOUS VOUS PROPOSONS :

- De rejoindre un groupe avec de fortes ambitions
- L'opportunité d'évoluer dans un environnement stimulant et un contexte international
- Des perspectives de développement et d'évolution de carrière

Package : Rémunération fixe + variable+ véhicule de fonction

Départements couverts: 37 ,79, 86, 36,18, 41 et 28, 45

Localisation souhaitée : dépts 36, 37, 45, 41

Poste à pourvoir au plus vite en CDI.

Expérience Expérimenté (3-10 ans)
Profil recherché Agriculture
Technico-commercial
Secteur type Agriculture/Paysage