

Détail de l'offre : Responsable Technico-Commercial H/F Alimentation Volaille (CDI)

Recruteur	ACP ATLANTIQUE
Code postal	22000
Ville	Côtes-d'Armor
Référence	156459081012989385
Titre de l'offre	Responsable Technico-Commercial H/F Alimentation Volaille (CDI)
Description de la mission	<p>Alimentation Volaille</p> <p>Rattaché(e) à la direction générale, vous serez en charge de suivre techniquement et commercialement nos agriculteurs, d'établir des partenariats durables grâce à votre expertise et à votre capacité à entretenir des relations de qualité avec les éleveurs et partenaires. Ainsi, vous aurez pour mission de développer les ventes et de fidéliser un portefeuille de clients dans un secteur clé (l'Ille-et-Vilaine). en leur apportant du conseil pour optimiser leurs performances technico-économique et ce, dans le respect des normes de biosécurité. Vous travaillerez en autonomie, soutenu par une équipe technique performante, et vous vous positionnerez comme un conseiller reconnu pour la qualité des solutions proposées. Au-delà, vos missions sont :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Identifier de nouvelles opportunités commerciales. - Apporter des conseils en nutrition animale, assurer un suivi régulier des clients/partenaires et proposer des solutions d'optimisation. - Communiquer, informer et représenter l'entreprise auprès des partenaires extérieurs (fournisseurs, chambre d'agriculture, instituts agronomiques, abattoirs). - Collaborer étroitement avec les autres services pour assurer un service de qualité. - Assurer la veille réglementaire relative à votre domaine d'action. Pour postuler cliquer ici.
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	40-50 K /an
Profil recherché	Technico-commercial
Localisation	Ille-et-Vilaine
Description du profil	<p>Profil Recherché :</p> <p>De formation Bac 2/ 3 en production animale, vous possédez une solide connaissance du domaine avicole, acquise à travers une expérience terrain d'au moins 5 ans. À l'aise avec les éleveurs et les industriels, vous êtes reconnu(e) pour votre autonomie et votre capacité à construire des partenariats efficaces au sein de la filière. Vos qualités relationnelles, votre réactivité, et votre capacité à travailler en équipe seront des atouts majeurs pour réussir dans ce poste.</p> <p>Poste à pourvoir sur 35 et secteur limitrophe.</p>
Profil recherché	Technico-commercial
Catégorie de fonction	Technico-commercial
Secteur type	Alimentation/Agro-alimentaire