

Détail de l'offre : Technico-commercial Grandes Cultures H/F (CDI)

**Recruteur** LE MERCATO DE L'EMPLOI  
**Code postal** 44000  
**Ville** Nantes  
**Référence** 156469226459940194  
**Titre de l'offre** Technico-commercial Grandes Cultures H/F (CDI)  
**Description de la mission** Basé à Paizay le chapt ou Clussais (Deux-Sèvres 79), dans le respect de la politique commerciale définie et de la réglementation, selon les valeurs de la coopérative " ensemble produire le bien vivre ", vous développez les activités de la coopérative avec les associés coopérateurs de votre secteur concernant la collecte, le conseil et la vente de produits et services agricoles.

Plus précisément, vous intégrez une équipe de 15 techniciens cultures et vos missions s'organisent comme suit :

- Vous participez à la préparation des campagnes appro/collecte et services. Dans ce cadre, vous remontez les attentes et infos du terrain, vous participez à des réunions de réflexion en vue d'élaborer et améliorer la gamme de produits et services de la coopérative, vous proposez des objectifs quantitatifs et qualitatifs (appro/collecte/services) ainsi que le plan d'action associé.
- Vous gérez votre secteur, assurez le développement et la fidélisation de votre portefeuille d'associés coopérateurs. A ce titre, vous identifiez les besoins, les prospects, fidélisez en étant à l'écoute des besoins. Vous mettez à jour les informations en interne et rendez compte de votre planning et activité. Vous établissez le prévisionnel des collectes pour votre secteur, faites le suivi des volumes livrés et défendez la politique d'achat de la coopérative.
- Vous assurez le conseil, le suivi et l'accompagnement technique, économique et réglementaire d'associés coopérateurs, vous effectuez la promotion des solutions de biocontrôle et les solutions alternatives générant des CEPP, également des systèmes certifiés (HVE, chartes qualité ) limitant la dépendance aux produits de santé des plantes. Vous accompagnez et orientez l'agriculteur dans ses choix de cultures et leur suivi.
- Vous véhiculez l'image de marque de la coopérative. Vous assurez des permanences sur les sites appro de votre secteur, vous répondez aux demandes des agriculteurs adressées par mail, sms, téléphone, vous informez et impliquez les magasiniers dans la mise en oeuvre des actions. Vous participez aux réunions de service.

CDI entre 40 et 45k brut sur 13 mois. Voiture de service, d'un ordinateur portable, d'un téléphone portable, imprimante portable. Participation et intéressement, Mutuelle : Tarif unique avec couverture du groupe famille, Prévoyance. Prime d'ancienneté à partir de 3 ans. Pour postuler cliquer ici.

**Type de contrat** CDI  
**Télétravail** Non spécifié  
**Rémunération** 40-50 K /an  
**Profil recherché** Technico-commercial  
**Localisation** Deux-Sèvres  
**Description du profil** Vous êtes issus d'une formation Bac 2 à 3 orientation agricole 1/2 ans d'expérience ou équivalent.  
 Vous possédez des connaissances agronomiques et en grandes cultures, produits/services/collecte, sur la réglementation dans ce domaine y compris HVE.  
 Vous êtes à l'aise avec les pratiques en technique de vente et avec l'informatique.  
 Idéalement vous êtes en possession d'un certiphyto vente.  
 Vous êtes capable d'être à l'écoute, de vous adapter, vous avez le sens de la relation, vous êtes organisé, disponible, réactif, autonome tout en prônant l'esprit d'équipe.

**Profil recherché** Technico-commercial  
**Catégorie de fonction** Technico-commercial  
**Secteur type** Agriculture/Paysage